

IVAN SEBASTIAN PULIDO FORERO

Ingeniero de Petróleos, MBA, Magíster en Marketing y Publicidad Digital, Doctorando en Administración



is.pulido@uniandes.edu.co / sebastianpulidoforero@gmail.com



www.linkedin.com/in/sebastianpulidoforero



(+57) 318 527 2921

PERFIL

Soy un líder empresarial visionario y estratega apasionado, con una trayectoria sobresaliente como CEO y cofundador de Nexforce, Nexus Business AI, NexQ AI y Bioworkover Company SAS. En estas empresas, he redefinido estándares en sectores como maquinaria pesada, consultoría estratégica, inteligencia artificial y servicios ambientales, construyendo modelos de negocio disruptivos con impacto global. Mi capacidad para fusionar visión audaz y tecnología de vanguardia me ha permitido transformar ideas complejas en resultados tangibles, como el acceso a recursos del Fondo Departamental de Desarrollo (FED) y el reconocimiento en Aldea - Innpulsa con una inversión de 40 millones en asesorías.

Mi formación académica es un pilar clave: poseo una doble maestría en Administración de Empresas (MBA) y Marketing Digital, una candidatura avanzada a Maestría en Finanzas y un doctorado en curso en Administración Gerencial. Esta base me permite diseñar estrategias integrales que anticipan tendencias y generan valor sostenible. En Bioworkover, implementé CRM-Zoho y Alegra, aumentando la eficiencia operativa en un 25%, y en Nexforce, lideré el desarrollo de una plataforma de IA que redujo costos operativos en un 30%.

Reconocido por orquestar proyectos de alto impacto, destaco en estrategias comerciales, financieras y de innovación que priorizan eficiencia y sostenibilidad. En Bioworkover, estructuré planes de ventas que impulsaron un crecimiento del 20% durante la pandemia, y en Nexforce, optimicé procesos organizacionales mediante alianzas estratégicas. Mi liderazgo empático y analítico inspira a equipos multiculturales, fomentando culturas de excelencia y creatividad.

Como docente universitario en la Universidad de Cundinamarca y UNAD, formo líderes en Finanzas, Marketing, Innovación y Emprendimiento, aplicando metodologías como Design Thinking para cultivar pensamiento crítico y visión global. En la UNAD, mi enfoque pedagógico mejoró la retención de conocimientos en un 15%, según evaluaciones internas.

Mi liderazgo se define por ética, innovación y sostenibilidad, integrando tecnología, talento y propósito para construir un futuro equitativo. Estoy preparado para liderar transformaciones empresariales, guiando organizaciones hacia un éxito medido en impacto positivo.

EXPERIENCIA LABORAL

Docente Universitario (Tiempo Completo)

Universidad de Cundinamarca (Seccional Facatativá) | Agosto. 2022 - Actual

Soy docente de *Emprendimiento e Innovación* en la Universidad de Cundinamarca, con más de dos años de experiencia en enseñanza universitaria. Imparto cursos sobre emprendimiento, formulación y evaluación de proyectos empresariales, utilizando metodologías innovadoras como Design Thinking. Poseo formación avanzada en Administración de Empresas y Marketing, con experiencia en la implementación de planes de negocio y modelos de innovación, respaldada por certificaciones en áreas de mercadeo y análisis del consumidor.

EXPERIENCIA LABORAL

Docente Universitario (Medio Tiempo)

Universidad Nacional Abierta y a Distancia (UNAD) | Agosto 2024 - Diciembre 2025

Soy docente ocasional de medio tiempo en la Escuela de Ciencias Administrativas, Contables, Económicas y de Negocios de la UNAD. Imparto cursos que combinan metodologías virtuales y estrategias pedagógicas innovadoras, promoviendo el aprendizaje autónomo y colaborativo. Mi experiencia se centra en el acompañamiento y orientación de estudiantes, con enfoque en procesos académicos asincrónicos y sincrónicos. Además, contribuyo al desarrollo del pensamiento crítico y significativo, alineado con el Modelo Pedagógico Unadista. Mi perfil académico como Magíster respalda mi labor en la formación integral de los estudiantes en entornos educativos flexibles y digitales.

Consultor Académico en Desarrollo de Currículo (Maestría y Especialización)

Business Support SAS (Bogotá) | Enero, Febrero, Mayo, Agosto de 2023

Como Consultor Académico para la Universidad de Cundinamarca, lideré el desarrollo de contenidos académicos para cuatro cursos de maestría en Marketing y un curso de especialización en Marketing Digital. Mi trabajo implicó la creación de programas detallados de estudio, incluyendo la definición de temas semanales, actividades de aprendizaje, rubricas de calificación y bibliografía correspondiente. Mi aporte contribuyó a la estructuración y mejora del plan de estudios, garantizando una formación académica de alta calidad en el campo del marketing."

Docente de programas administrativos

INCATEC | Julio. 2018 - Nov. 2020

Enfocado en catalizar el crecimiento estudiantil en disciplinas como Contabilidad, Administración de Negocios, Marketing, Finanzas, Economía, Logística, Investigación y Desarrollo, Innovación y Emprendimiento. Como educador, me posiciono como un agente transformador, cultivando habilidades para el aprendizaje autodirigido en un entorno digital y global. Mi enfoque constructivista guía a los estudiantes a través del cambiante panorama empresarial actual, preparándolos para liderar en el futuro.

CO-FOUNDER - GERENTE

Bioworkover Company SAS | Febrero 2016 - Actualmente

- Definición e implementación del modelo de negocio de la compañía.
- Definición, implementación, ejecución y seguimiento de las estrategias empresariales (comerciales, financieras, de innovación y organizacionales) de la compañía.
- Realizar evaluación y análisis financiero para la toma de decisiones estratégicas.
- Crear y poner en marcha estrategias comerciales de mercado y proyectos de innovación.
- Implementar herramientas de gestión administrativa (CRM y Programa Contable)
- Dirigir y evaluar el desempeño de la gestión organizacional y establecer planes de acción.
- Implementación, seguimiento y medición de KPI's, liderazgo y desarrollo de equipo de trabajo de alto desempeño.

Logros

- Estructuré, implementé e hice parte de la ejecución del plan estratégico de ventas para afrontar la pandemia del COVID-19.
- Dirigí la estrategia publicitaria de comunicación diaria hacia los clientes.
- Lideré el equipo de trabajo que lograron los objetivos estratégicos de la compañía.
- Construí la estructura financieramente de la empresa.
- Estructuré las estrategias de negociación con los clientes y proveedores para el funcionamiento del área comercial de la compañía.

EXPERIENCIA LABORAL

- Logré acceder a recursos monetarios para la compañía provenientes del FED (Fondo Departamental de Desarrollo), mediante la estructuración, ejecución y presentación del modelo de negocio de la compañía.
- Lideré la estructuración, ejecución y puesta en marcha de proyectos técnicos con clientes en el segmento de Acueductos Veredales.
- Definí las estrategias comerciales de mercado para acceder al segmento de mercado al que la compañía se dirige.
- Estructuré el modelo de negociación de la compañía que fue presentado ante la Gobernación de Cundinamarca en el marco del programa Aldena – Innpulsa, donde fuimos ganadores de una inversión en asesorías para la compañía por 40 millones.
- Diseñé, construí y administré la pagina web de la compañía (www.bioworksas.com.co).

CEO - Co-Fundador

NEXFORCE S.A.S | Enero 2024 – Actualidad

Empresa dedicada a la renta de maquinaria amarilla para proyectos de infraestructura y construcción en Cundinamarca y la Sabana de Bogotá. Desde mi rol como CEO lidero el diseño y ejecución de la estrategia corporativa, expansión comercial, optimización operativa de la flota, gestión de alianzas estratégicas y supervisión de la rentabilidad de los proyectos.

Logros

- Estructuración y posicionamiento de la empresa en el mercado regional.
- Creación del modelo de negocio centrado en eficiencia operativa y flexibilidad de alquiler.
- Implementación de procesos financieros y administrativos escalables.

CEO - Co-Fundador

NEXUS BUSINESS AI S.A.S | Marzo 2025 – Actualidad

Empresa de consultoría estratégica y administrativa, especializada en transformación digital, innovación, análisis de datos, planeación estratégica y optimización de procesos empresariales para pymes y organizaciones de alto potencial.

Logros

- Definición y liderazgo del direccionamiento estratégico.
- Diseño e implementación de soluciones de inteligencia de negocios.
- Creación de nuevos modelos de consultoría basados en innovación y gestión de conocimiento.
- Representante Legal y responsable de la expansión de servicios a empresas de diversos sectores.

CEO - Co-Fundador

NEXUS BUSINESS AI S.A.S | Marzo 2025 – Actualidad

Empresa de base tecnológica orientada al desarrollo de soluciones de Inteligencia Artificial, analítica avanzada de datos, automatización de procesos y visualización estratégica de información para la toma de decisiones.

Logros

- Creación y liderazgo del modelo de negocio.
- Coordinación de proyectos de análisis predictivo, machine learning y automatización.
- Gestión de alianzas con expertos en estadística, economía e ingeniería.
- Representante Legal y gestor de la estrategia de posicionamiento de la marca y servicios en el ecosistema empresarial colombiano.

EXPERIENCIA LABORAL

Data Engineer 2

Weatherford Colombia | Nov.2012 – Feb. 2016

- Realizar análisis en tiempo real de datos adquiridos mediante la puesta en marcha de las unidades de Mud Logging en los diferentes proyectos (perforación de pozos).
- Realizar informes y reportes finales de proyecto.

Logros

- Participé en el equipo elite de Data Engineers que estuvo en el proyecto mas importante de perforación, para la linea Surface Logging System en 2015, de uno de los primeros pozos no convencionales en Colombia, liderado por la compañía Exxon Mobil.
- Participé en el equipo de trabajo que consolidó la participación de la compañía, mediante el servicio de Mud Logging, en los diferentes pozos realizados en el Campo Rubiales con la operadora Pacific Rubiales Energy.
- Forme parte del equipo que recupero clientes perdidos, según una estrategia de Fidelización de Clientes por resultados obtenidos.

Data Engineer Junior

Geolog International | Nov. 2011 – Nov. 2012

- Análisis de datos provenientes de la unidad de Mud Logging en los pozos para los cuales la compañía tenía participación.

Logros

- Participé en la implementación y ejecución del plan estrategia de introducción de una compañía italiana de Mud Logging, de talla mundial, en el mercado colombiano.

FORMACIÓN ACADÉMICA

DOCTORADO

2023 - En pausa

Doctorado en Administración Gerencial

Universidad Benito Juárez - México

MAGÍSTER

2022 - En curso

Maestría en Finanzas

Universidad de los Andes

MAGÍSTER

2021 - 2022

Maestría en Publicidad y Marketing Digital

Universidad de Nebrija - España

MAGÍSTER

2018 - 2022

Maestría en Administración de empresas - MBA

Universidad de los Andes

PREGRADO

2005 - 2010

Ingeniería de Petróleos

Universidad de America

Idiomas

- Español: Nativo
- Inglés: Intermedio

Cursos

- **Seminario internacional “El ARTE DE EMPRENDER - IA Aplicada al Emprendimiento”.**
Octubre 2024
Universidad Nacional Abierta y a Distancia - UNAD
- **Diplomado en Docencia y Didáctica Universitaria**
Junio 2022
Politécnico Superior de Colombia
- **Philosophy and Critical Thinking**
Virtual – 2023
The University of Queensland
- **Design Thinking and Creativity for Innovation**
Virtual – 2022
The University of Queensland
- **Digital Analytics for Marketing Professionals: Marketing Analytics in Theory**
Virtual - Mayo 2020
Illinois University
- **What is leadership?**
Virtual - Abril 2020
Deakin University
- **Marketing in Digital World**
Virtual - Abril 2020
Illinois University

Tecnología

- WordPress
Plataforma de gestión de contenidos WEB.

- CRM-Zoho
Programa para la gestión de las relaciones con los clientes.
- Alegra
Programa de gestión administrativa y contable.
- EPANET – EPISUIT
Programa de gestión administrativa y contable.

Habilidades

- Pensamiento crítico
- Creatividad
- Autocontrol
- Iniciativa
- Trabajo en equipo
- Liderazgo
- Escucha
- Empatía
- Resiliencia